FICHE PRATIQUE · PROFESSIONNEL

Entreprendre

رِيَادَةُ الأَعْمَالِ

Lancer son activité en restant fidèle à ses valeurs : les étapes d'un projet, financer sans intérêt, l'éthique du commerçant et une fiche projet à remplir.

Toutes nos ressources
Scannez pour ouvrir
tahacademy.com

Une tradition de commerçants

تُجَّارٌ أُمَنَاءُ

Avant sa mission, le Prophète ﷺ a été commerçant, notamment pour Khadīja, qui lui confiait ses caravanes en raison de son honnêteté. Arrivé à Médine sans rien, ʿAbd ar-Raḥmān ibn ʿAwf refusa l'aide qu'on lui proposait et demanda seulement : « Montrez-moi le marché » (al-Bukhārī, n° 2048). Entreprendre est donc une voie noble, à condition de rester fidèle à des règles claires.

> فَإِذَا قُضِيَتِ الصَّلَاةُ فَانتَشِرُوا فِي الْأَرْضِ وَابْتَغُوا مِن فَضْلِ اللَّهِ
>
> *« Puis, quand la prière est achevée, dispersez-vous sur la terre et recherchez la grâce d'Allah. »*
>
> **Al-Jumuʿa, 62 : 10**

Ce que dit la Sunna	Référence
« Personne n'a jamais mangé une nourriture meilleure que celle qu'il a gagnée de ses mains. »	al-Bukhārī, n° 2072
« Le commerçant véridique et digne de confiance sera avec les prophètes, les véridiques et les martyrs. »	at-Tirmidhī, n° 1209
« Les deux parties d'une vente ont le choix tant qu'elles ne se sont pas séparées. S'ils disent vrai et expliquent tout, leur vente est bénie ; s'ils cachent et mentent, la bénédiction en est effacée. »	al-Bukhārī, n° 2079 ; Muslim, n° 1532

Les étapes d'un projet

مَرَاحِلُ الْمَشْرُوعِ

Étape	Ce que je fais	Le point d'attention éthique
1. L'idée	Partir d'un vrai besoin : quel problème mon projet résout-il, et pour qui ?	Le produit ou le service est-il licite et utile ?
2. Le test	Parler à de futurs clients, faire une petite vente test avant d'investir beaucoup.	Ne rien promettre que je ne peux pas livrer.
3. Le plan	Estimer les coûts, les prix, le chiffre d'affaires et le point d'équilibre.	Un prix juste, sans tromperie sur la qualité.
4. Le financement	Épargne personnelle, famille, associés, prêt sans intérêt.	Éviter le ribā (voir ci-dessous).
5. Le cadre légal	Choisir le statut adapté dans son pays, déclarer son activité, tenir une comptabilité.	Respecter les lois et payer ce qui est dû.
6. Le lancement	Commencer petit, mesurer, améliorer.	Payer ses fournisseurs et ses salariés à temps.

Financer sans intérêt

التَّمْوِيلُ بِلَا رِبًا

Le prêt sans intérêt (qarḍ ḥasan)

Un proche ou une association prête une somme, remboursée à l'identique. Le Coran demande de mettre la dette par écrit (al-Baqara, 2 : 282).

L'association (shirka)

Plusieurs associés apportent du capital et partagent les bénéfices et les pertes selon leur accord.

Le qirāḍ (muḍāraba)

Un investisseur apporte l'argent, l'entrepreneur son travail ; le bénéfice est partagé selon une proportion fixée, la perte d'argent est supportée par l'investisseur. Ce contrat est décrit en détail dans al-Muwaṭṭaʾ de l'imām Mālik.

L'épargne et la croissance progressive

Réinvestir ses bénéfices plutôt que s'endetter : c'est plus lent, mais plus sûr.

Ma fiche projet

بِطَاقَةُ مَشْرُوعِي

Question	Ma réponse
Quel problème je résous ?	
Pour quels clients ?	
Ma solution (produit ou service)	
Mon prix et mes coûts	
Mon financement de départ	
Est-ce licite ? (produit, financement, contrats)	
Mon premier pas cette semaine	

Ce qui est moins sûr

- **« Neuf dixièmes de la subsistance sont dans le commerce »** : cette parole, très citée, a une chaîne faible.
- **Les financements « islamiques » proposés par certaines banques** (murābaḥa, ijāra) sont acceptés par de nombreuses instances de fiqh à des conditions précises ; d'autres savants les critiquent quand ils ne diffèrent d'un prêt à intérêt que par le nom. Se renseigner auprès d'une instance reconnue.
- **Le financement participatif** et les investissements en actions sont jugés permis par de nombreux savants si l'activité est licite et sans intérêt ; les détails font l'objet de discussions contemporaines.

Pour aller plus loin

لِلتَّعَمُّقِ

- Fiche pratique · Les transactions en islam : tahacademy.com/bibliotheque/170
- Fiche pratique · La zakāt (zakāt du commerçant) : tahacademy.com/bibliotheque/155
- Fiche pratique · Choisir son orientation : tahacademy.com/bibliotheque/165
- Le guide du jeune diplômé musulman : tahacademy.com/bibliotheque/129

Sources : le Coran ; al-Bukhārī ; Muslim ; at-Tirmidhī ; Mālik, al-Muwaṭṭaʾ (livre du qirāḍ) ; Ibn Rushd, Bidāyat al-mujtahid ; normes de l'AAOIFI (Accounting and Auditing Organization for Islamic Financial Institutions).

TAHA
ACADEMY

APPRENDRE · COMPRENDRE · AGIR

Cette fiche fait partie de la collection de TAHA ACADEMY : des formations, des fiches pratiques, des ouvrages et une bibliothèque en ligne pour relier la foi à la vie d'aujourd'hui.

À lire ensuite : les fiches « Les transactions en islam » et « La zakāt ».

Continuer sur le site
Fiches, manuels, articles
tahacademy.com

« Apprendre, comprendre, agir. »